Die Iveco Group N.V. (MI: IVG) ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist. Jede der acht zum Unternehmen gehörende Marke ist in ihrem spezifischen Industriesektor eine treibende Kraft: IVECO, eine wegweisende Nutzfahrzeugmarke, die schwere, mittelschwere und leichte Nutzfahrzeuge entwickelt, herstellt und verkauft; FPT Industrial, ein weltweit führender Hersteller von fortschrittlichen Antriebstechnologien für Kunden in der Landwirtschaft, im Baugewerbe, in der Schifffahrt, in der Energieerzeugung und bei Nutzfahrzeugen; IVECO BUS und HEULIEZ, die Premium-, Nahverkehrs- und Reisebusmarken; Iveco Defence Vehicles für hochspezialisierte Verteidigungs- und Katastrophenschutzausrüstungen; ASTRA, ein globaler Experte für schwere Steinbruch- und Baufahrzeuge und IVECO CAPITAL, der Finanzierungsarm der Iveco Group, der alle unterstützt. Die Iveco Group beschäftigt weltweit rund 34.000 Mitarbeiter und betreibt über 29 Produktionswerke sowie 31 Forschungs- und Entwicklungszentren. Weitere Informationen finden Sie auf der Website des Unternehmens: www.ivecogroup.com

---

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine(n)

Junior Verkäufer(in) für schwere Nutzfahrzeuge im Außendienst (w/m/d)

Standort: Mannheim

Start: ab sofort

Deine Aufgaben:

- Ein praxisnaher Einstieg in den Außendienst mit strukturierter Einarbeitung innerhalb eines motivierten Teams, das dich unterstützt und

Dein Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich,

fördert
- Einführung in die Akquisition und Gewinnung von Neukunden
- Einführung in den Aufbau von Kundenbeziehungen und Betreuung unser Kunden vor und nach der Auslieferung der Fahrzeuge
- Einführung in die Beratung und Vermittlung von Finanzierungs- und Leasinggeschäften
- Dokumentation im Verkäufersteuerungssystem (CRM)
- Selbstständige Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen

idealerweise im Autohaus
- Erste Erfahrung im Außendienst oder Fahrzeugverkauf
- Du bist offen, kommunikativ und hast Spaß am Umgang mit Menschen
- Du arbeitest eigenständig, bist gut organisiert und hast ein Gespür für Kundenbedürfnisse
- Gute Umgangsformen und rhetorisches Geschick
- Ordnungssinn, technisches und kaufmännisches Interesse
- Sicherer Umgang mit MS Office

Unsere Leistungen: Angenehmes mittelständisches Klima im internationalen Konzern Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie 30 Tagen Urlaub im Jahr Geregelte, aber flexible Arbeitszeiten Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm und vielfältige Aufstiegsmöglichkeiten Geförderte Mobilitätsangebote (Job-Rad, Job-Ticket, Mitarbeiter-Leasing für PKWs) Verschiedenste Maßnahmen zur Unterstützung der Work-Life-Balance (Sabbatical, Remote Working, Werkserholung uvm.) Zahlreiche Rabatte & Vergünstigungen über Corporate Benefits u.ä. Attraktive Betriebliche Altersvorsorgemodelle …sowie zinsfreie Baudarlehen, Bildungsurlaub und vieles mehr

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben

Iveco Süd-West Nutzfahrzeuge GmbH – Human Resources – Frau Katja Philippi
Floßwörthstraße 52-56 – 68199 Mannheim – Telefon +49 163 8443-127
Email: katja.philippi@iveco.com
http://karriere.iveco.de

IVECO GROUP

WORKPLACE GENDER EQUITY EDGE ASSESS CERTIFIED