Die Iveco Group N.V. (MI: IVG) ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist. Jede der acht zum Unternehmen gehörende Marke ist in ihrem spezifischen Industriesektor eine treibende Kraft: IVECO, eine wegweisende Nutzfahrzeugmarke, die schwere, mittelschwere und leichte Nutzfahrzeuge entwickelt, herstellt und verkauft; FPT Industrial, ein weltweit führender Hersteller von fortschrittlichen Antriebstechnologien für Kunden in der Landwirtschaft, im Baugewerbe, in der Schifffahrt, in der Energieerzeugung und bei Nutzfahrzeugen; IVECO BUS und HEULIEZ, die Premium-, Nahverkehrs- und Reisebusmarken; Iveco Defence Vehicles für hochspezialisierte Verteidigungs- und Katastrophenschutzausrüstungen; ASTRA, ein globaler Experte für schwere Steinbruch- und Baufahrzeuge; und IVECO CAPITAL, der Finanzierungsarm der Iveco Group, der alle unterstützt. Die Iveco Group beschäftigt weltweit rund 34.000 Mitarbeiter und betreibt über 29 Produktionswerke sowie 31 Forschungs- und Entwicklungszentren. Weitere Informationen finden Sie auf der Website des Unternehmens: www.ivecogroup.com

---

Wir suchen zur Verstärkung der IC Financial Services im Außendienst eine(n)

Area Sales Manager (m/w/d) Gebiet Ostdeutschland

Außendienst, Gebiet Thüringen, Berlin, Brandenburg, Sachsen

Start: ab sofort

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung im zugewiesenen Vertriebsgebiet
  - Betreuung sämtlicher bestehender Geschäftsverbindungen
  - Schulung, Training und fachliche

Ihr Profil:

- Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise in der Absatzfinanzierung von Nutzfahrzeugen
- Betriebswirtschaftliche

Weiterqualifikation des Vertriebspersonales des Handels und der Herstellerseite hinsichtlich der Angebotspalette
    - Kommunikation des gesamten Dienstleistungsangebotes von IC Financial Services mit dem Handel
    - Marktbeobachtung und Kommunikation von Wettbewerbsaktivitäten im Markt
    - Neuakquisition von möglichen Absatzfinanzierungspartnern in Abstimmung mit dem Vorgesetzen
    - Marktverantwortung des vereinbarten Vertriebszieles einschl. der Einhaltung des vereinbarten Budgets
    - Aktive Mitgestaltung und Entwicklung neuer Geschäftsfelder und Finanzierungsprodukte
    - Pflege laufender Engagements in Abstimmung mit der Debitorenabteilung
    - Regelmäßiger Austausch und Unterstützung des Innendienstes durch geeignete Marktinformationen
- Aktive Mitarbeit und Gestaltung bei/ von
    - Hausmessen, lokalen Events in Abstimmung mit dem Handel
    - Messen
    - Sonstigen Verkaufsförderungs- und Unternehmensveranstaltungen
- Sonstige Gebietsaktivitäten
    - Unterstützung des Handels bei Verkaufsaktivitäten durch Endkundenfinanzierung, im Bedarfsfall Endkundenbesuche einschl. Bonitäts- und Kreditgesprächen
    - Unterstützung bei notleidenden Engagements durch aktive Verwertungsunterstützung
- Berichtswesen
    - Regelmäßiges Berichtswesen an den Vorgesetzten nach dessen Weisung

Kenntnisse (BWL-Studium, Banklehre oder vergleichbar)
- Fundierte Kenntnisse des Kredit- und Leasinggeschäftes bzw. der gewerblichen Finanzierung
- Akquisitionssicherheit und überzeugendes Auftreten
- Erfolgsorientierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise und Abschlusssicherheit
- Ausgeprägte Selbstorganisation und Eigenmotivation
- Hervorragende kommunikative Fähigkeiten und Präsentationsstärke, Teamfähigkeit und Führungstalent
- Hohe Problemlösungskompetenz
- Gute IT-Anwenderkenntnisse (MS Office)
- Hohe Reisebereitschaft und eine flexible Arbeitseinstellung
- Idealerweise gute englische Sprachkenntnisse

Unsere Leistungen: **Work:** Mitarbeit im internationalen Umfeld mit hoher Eigenverantwortung, aber dennoch familiärem Klima **Experience:** Kennenlernen, Kontakt und Austausch zu aktuell bewegenden Themen wie Nachhaltigkeit und neueste Technologien in der Investitionsgüterbranche, die es zu finanzieren gilt **Basics:** attraktive Vergütung, 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten und Arbeitsorte (Möglichkeiten der mobilen Arbeit und Homeoffice) **Park & Drive:** kostenloser Parkplatz direkt vor dem Gebäude und sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung **Catering:** Mittagessenszuschuss in der Kantine und kostenlose warme Getränke **Corporate Benefits:** Rabatte bei bekannten Marken

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben

IC Financial Services S.A.
Zweigniederlassung Heilbronn
Salzstraße 185, 74076 Heilbronn/Germany
www.ivecocapital.com

http://karriere.iveco.de

IVECO GROUP

WORKPLACE GENDER EQUITY
EDGE
ASSESS
CERTIFIED