

IVECO



Die Iveco Group N.V. (MI: IVG) ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist. Jede der acht zum Unternehmen gehörende Marke ist in ihrem spezifischen Industriesektor eine treibende Kraft: IVECO, eine wegweisende Nutzfahrzeugmarke, die schwere, mittelschwere und leichte Nutzfahrzeuge entwickelt, herstellt und verkauft; FPT Industrial, ein weltweit führender Hersteller von fortschrittlichen Antriebstechnologien für Kunden in der Landwirtschaft, im Baugewerbe, in der Schifffahrt, in der Energieerzeugung und bei Nutzfahrzeugen; IVECO BUS und HEULIEZ, die Premium-, Nahverkehrs- und Reisebusmarken; ASTRA, ein globaler Experte für schwere Steinbruch- und Baufahrzeuge; und IVECO CAPITAL, der Finanzierungsarm der Iveco Group, der alle unterstützt. Die Iveco Group beschäftigt weltweit rund 34.000 Mitarbeiter und betreibt über 29 Produktionswerke sowie 31 Forschungs- und Entwicklungszentren. Weitere Informationen finden Sie auf der Website des Unternehmens: www.ivecogroup.com

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir

Kundenberater im Außendienst für Nutzfahrzeuge im Segment Light und Medium (w/m/d)

Standort: Dresden, Berlin und Potsdam

Start: ab sofort

Ihre Aufgaben:

- Systematische Betreuung, Akquise und Gewinnung neuer Kunden im festgelegten Verkaufsgebiet, insbesondere im Außendienst
- Stärkung der Kundenzufriedenheit als Basis der

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von Nutzfahrzeugen

- langfristigen Bindung an Marke und Betrieb
- Bedarfsgerechte Ausarbeitung von Angeboten
- Beratung und Vermittlung von Finanzierungs- und Leasinggeschäften
- Beobachtung des Marktes und Ableiten entsprechender Verkaufsstrategien
- Professionelle Vermittlung von Finanzdienstleistungen
- Gestaltung und Umsetzung von verkaufsfördernden Maßnahmen

- wünschenswert, idealerweise als Automobilkaufmann*frau mit Zertifizierung als Automobilverkäufer*in aus dem Bereich Nutzfahrzeuge
- Technisches Grundverständnis für Fahrzeugkonfigurationen und Aufbauten
- Kenntnisse in Finanzierung/ Leasing
- Gutes Verhandlungsgeschick sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Kunden- und leistungsorientiertes Denken und Handeln
- IT-Kenntnisse (CRM-Systeme, MS Office)
- Führerscheinklasse B und C1 wünschenswert

Unsere Leistungen: Angenehmes mittelständisches Klima im internationalen Konzern Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie 30 Tagen Urlaub im Jahr Geregelt, aber flexible Arbeitszeiten Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm und vielfältige Aufstiegsmöglichkeiten Geförderte Mobilitätsangebote (Job-Rad, Job-Ticket) Verschiedenste Maßnahmen zur Unterstützung der Work-Life-Balance (Sabbatical, Remote Working, Werkserholung uvm.) Zahlreiche Rabatte & Vergünstigungen über Corporate Benefits u.ä. Attraktive Betriebliche Altersvorsorgemodelle ...sowie zinsfreie Baudarlehen, Bildungsurlaub und vieles mehr

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben

Iveco Nord-Ost Nutzfahrzeuge GmbH

Human Resources – Frau Anja Kirstein
 Nonnendammallee 25 – 13599 Berlin – Telefon +49 30 35486-111
 Email: anja.kirstein@ivecogroup.com

<http://karriere.iveco.de>

I V E C O
 G R O U P

