



## Elektrisierende Job-Chancen

Die Iveco Group N.V. (MI: IVG) ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist. Jede der acht zum Unternehmen gehörende Marke ist in ihrem spezifischen Industriesektor eine treibende Kraft: IVECO, eine wegweisende Nutzfahrzeugmarke, die schwere, mittelschwere und leichte Nutzfahrzeuge entwickelt, herstellt und verkauft; FPT Industrial, ein weltweit führender Hersteller von fortschrittlichen Antriebstechnologien für Kunden in der Landwirtschaft, im Baugewerbe, in der Schifffahrt, in der Energieerzeugung und bei Nutzfahrzeugen; IVECO BUS und HEULIEZ, die Premium-, Nahverkehrs- und Reisebusmarken; Iveco Defence Vehicles für hochspezialisierte Verteidigungs- und Katastrophenschutzrüstungen; ASTRA, ein globaler Experte für schwere Steinbruch- und Baufahrzeuge; Magirus, eine branchenweit renommierte Marke für Feuerwehrfahrzeuge und Brandschutztechnik; und IVECO CAPITAL, der Finanzierungsarm der Iveco Group, der alle unterstützt. Die Iveco Group beschäftigt weltweit rund 34.000 Mitarbeiter und betreibt über 29 Produktionswerke sowie 31 Forschungs- und Entwicklungszentren. Weitere Informationen finden Sie auf der Website des Unternehmens: [www.ivecogroup.com](http://www.ivecogroup.com)

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine(n)

## Vertriebs- und Marketingassistentenz (m/w/d)

Standort: Mannheim

Start: ab sofort

### Ihre Aufgaben:

- Ansprechpartner und Ideengeber für unsere Verkaufsleiter zum Thema Marketing
- Umsetzung von regionalen Marketingaktionen (vom Hersteller initiierte und eigene)

### Ihr Profil:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung idealerweise in der Automobilbranche
- Sie blicken auf

- Administrative Umsetzung von Marketingaktionen in CRM (Identifikation der Zielgruppen, Steuerung der Kampagne und Reporting)
- Unterstützung bei der Organisation von Messe- und Ausstellungsaktivitäten
- Pflege und Aktualisierung und Weiterentwicklung unserer Social-Media-Kanäle
- Verwaltung des Marketingbudgets inkl. der Abrechnung der Werbekostenzuschüsse
- Unterstützung der Verkaufsleiter bei administrativen und organisatorischen Aufgaben o, Zusammenhang mit dem Vertrieb von Iveco Nutzfahrzeugen
- Unterstützung des HR Teams bei Recruiting-Maßnahmen und vertretungsweise Übernahme administrativer Aufgaben

- Berufserfahrung im Bereich Vertriebsassistent und/oder Marketing/Social Media zurück
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Organisationsstärke, Eigeninitiative, Kreativität, Teamfähigkeit, Aufgeschlossenheit und Einsatzbereitschaft
- Durchsetzungsstärke und eine empathische Persönlichkeit mit einer Hands-on-Mentalität und ausgeprägter Problemlösungskompetenz
- Sehr guter Umgang mit MS Office und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch müssen wir voraussetzen

**Unsere Leistungen:** Angenehmes mittelständisches Klima im internationalen Konzern Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie 30 Tagen Urlaub im Jahr Geregelt, aber flexible Arbeitszeiten Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm und vielfältige Aufstiegsmöglichkeiten Geförderte Mobilitätsangebote (Job-Rad, Job-Ticket, Mitarbeiter-Leasing für PKWs) Verschiedenste Maßnahmen zur Unterstützung der Work-Life-Balance (Sabbatical, Remote Working, Werkserholung uvm.) Zahlreiche Rabatte & Vergünstigungen über Corporate Benefits u.ä. Attraktive Betriebliche Altersvorsorgemodelle ...sowie zinsfreie Baudarlehen, Bildungsurlaub und vieles mehr

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben

**Iveco Süd-West Nutzfahrzeuge GmbH** – Human Resources – Frau Katja Philippi

Floßwörthstraße 52-56 – 68199 Mannheim – Telefon +49 621 8443-123

<http://karriere.iveco.de>

I V E C O  
G R O U P

