



Die Iveco Group N.V. ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist.

IC Financial Services S.A. ist eine Tochtergesellschaft der Iveco Group, die die Kunden, Händlern und Distributoren der Marken CNH Industrial und Iveco Group mit maßgeschneiderten Lösungen unterstützt, indem sie eine breite Palette von Finanzierungs-, Leasing-, Mietprogrammen sowie Versicherungsprodukten und -dienstleistungen anbietet.

Wir möchten zum nächstmöglichen Zeitpunkt unser Team verstärken mit einem engagierten und ambitionierten Sales Manager für AG/CE. In dieser Rolle sind Sie der direkte Ansprechpartner für den Hersteller und arbeiten mit dessen Vertriebsleitung sowie mit den Geschäftsbereichsleiter gemeinsam Finanzierungskampagnen aus. Zusätzlich übernehmen Sie als Vertriebsprofi und Experte in der Absatzfinanzierung die Betreuung der Land- und Baumaschinen Vertriebspartner in einer definierten Region und übernehmen die Führung des betreffenden Vertriebsteams.

Sales Manager Agriculture/Construction Equipment (m/w/d)

Außendienst, Gebiet Thüringen

Start: ab sofort

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung der Finanzierungskampagnen für AG/CE sowie Vermittlung der Kampagnen in das Vertriebsteam
- Verantwortung für die täglichen Reports sowie das Performancemanagement

Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Vertrieb von Finanzdienstleistungen

- Verkauf der gesamten Produktpalette unserer Finanzdienstleistungen und Versicherungslösungen zur Erreichung der vorgegebenen Verkaufsziele
- Entwicklung innovativer und maßgeschneiderter Finanzierungs-lösungen für Endkunden zur Unterstützung des Verkaufs von Land und Baumaschinen
- Ausbau der Vertriebsaktivitäten in deiner Region und Unterstützung der Vertriebspartner in allen Fragen bezüglich Absatz- und Händlerfinanzierung
- Coaching und Entwicklung des Verkaufspersonals der Händler und Entwicklung gemeinsamer Vertriebs- und Marketingpläne
- Teilnahme an regionalen Veranstaltungen wie Messen und Produktvorführungen
- Beobachtung des Marktes und Wettbewerbs, Identifizierung von Potenzialen und Bereitstellung relevanter Informationen für das Management
- Fachliche sowie disziplinarische Führung und Förderung der Vertriebsmitarbeiter
- Expertise in der Absatzfinanzierung
- Eine strukturierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- mehrjähriger erfolgreicher Berufserfahrung in führender Position
- Vertrautheit mit dem Land- und Baumaschinen Bereich
- Ausgeprägte Kenntnisse der Marktbedingungen, gute Branchenkenntnisse und Trends im Bereich Finanzdienstleistungen
- Hervorragende kommunikative Fähigkeiten, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft

Unsere Leistungen: **Work:** Mitarbeit im internationalen Umfeld mit hoher Eigenverantwortung, aber dennoch familiärem Klima **Experience:** Kennenlernen, Kontakt und Austausch zu aktuell bewegenden Themen wie Nachhaltigkeit und neueste Technologien in der Investitionsgüterbranche, die es zu finanzieren gilt **Basics:** attraktive Vergütung, 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten und Arbeitsorte (Möglichkeiten der mobilen Arbeit und Homeoffice) **Park & Drive:** kostenloser Parkplatz direkt vor dem Gebäude und sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung **Catering:** Mittagessenszuschuss in der Kantine und kostenlose warme Getränke **Corporate Benefits:** Rabatte bei bekannten Marken

Jetzt bewerben



IC Financial Services S.A.
Zweigniederlassung Heilbronn

Salzstraße 185, 74076 Heilbronn/Germany
www.ivecocapital.com

<http://karriere.iveco.de>

I V E C O
G R O U P

