



Die Iveco Group N.V. (MI: IVG) ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist, global rund 34.000 Mitarbeiter beschäftigt und über 29 Produktionswerke, sowie 31 Forschungs- und Entwicklungszentren betreibt. Weitere Informationen finden Sie auf der Website des Unternehmens: [www.ivecogroup.com](http://www.ivecogroup.com)

Wir, die IVECO West Nutzfahrzeuge GmbH, als größter deutscher Vertragshändler der Iveco Magirus AG decken mit acht eigenen Vertriebs- und Servicestandorten sowie über 30 weiteren angeschlossenen Vertragswerkstätten das westliche Marktverantwortungsgebiet der Bundesrepublik ab. In dieser Konstellation bieten wir Ihnen das Knowhow eines internationalen Großkonzern und die hohe Flexibilität und Kundennähe eines mittelständischen Betriebes.

## Verkäufer (m/w/d) / Verkaufsberater (w/m/d) im Segment Light/Medium

Standort: Köln  
Verkaufsgebiete: Köln - linksrheinisch, Solingen,  
Essen/Duisburg, Aachen

Start: ab sofort

### Ihre Aufgaben:

- eigenverantwortliche Betreuung des Verkaufsgebietes
- systematische Akquisition neuer Kunden, insbesondere im Außendienst
- Stärkung der Kundenzufriedenheit als Basis der

### Ihr Profil:

- abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- selbständige Arbeitsweise

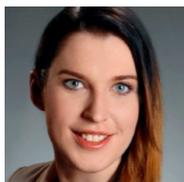
- langfristigen Bindung an Marke und Betrieb
- bedarfsgerechte Ausarbeitung von Angeboten
- erfolgreiche, qualifizierte Beratung mit Verkaufsabschlüssen
- Beobachtung des Marktes und ableiten entsprechender Verkaufsstrategien
- professionelle Vermittlung von Finanzdienstleistungen
- Gestaltung und Umsetzung von verkaufsfördernden Maßnahmen

- und Einsatzbereitschaft
- mehrjährige Verkaufserfahrung im Automobilvertrieb idealerweise als zertifizierter Automobilverkäufer/in vorzugsweise aus dem Bereich Nutzfahrzeuge, Bus, Land-Baumaschinen
- stark ausgeprägte Abschlussstärke und sicheres sowie verbindliches und sicheres Auftreten
- überzeugende, gewinnende Verkäuferpersönlichkeit
- gute Umgangsformen und rhetorisches Geschick
- kunden- und leistungsorientiertes Denken und Handeln
- PC-Anwenderkenntnisse
- sehr gute Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Führerscheinklasse B + C1

**Unsere Leistungen:** Angenehmes mittelständisches Klima im internationalen Konzern Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie 30 Tagen Urlaub im Jahr Geregelt, aber flexible Arbeitszeiten Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm und vielfältige Aufstiegsmöglichkeiten Geförderte Mobilitätsangebote (Job-Rad, Job-Ticket, Mitarbeiter-Leasing für PKWs) Verschiedenste Maßnahmen zur Unterstützung der Work-Life-Balance (Sabbatical, Remote Working, Werkserholung uvm.) Zahlreiche Rabatte & Vergünstigungen über Corporate Benefits u.ä. Attraktive Betriebliche Altersvorsorgemodelle ...sowie zinsfreie Baudarlehen, Bildungsurlaub und vieles mehr

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben



**Iveco West Nutzfahrzeuge GmbH** – Human Resources – Frau Jennifer Fuhler

Telefon +49 221 956407-11 - WhatsApp +49 151 126 383 54

<http://karriere.iveco.de>

I V E C O  
G R O U P

