

IVECO



IVECO ist ein Unternehmen der Iveco Group N.V. (EXM:IVG). IVECO entwirft, produziert und vermarktet ein umfassendes Produktportfolio an leichten, mittelschweren und schweren Nutzfahrzeugen, Nutzfahrzeuge für Offroadeinsätze und Fahrgestelle für eine Vielzahl an Aufbauten. Das Produktportfolio des Unternehmens unterliegt einer ständigen Neu- und Weiterentwicklung, um jedem Kunden das für seine Einsätze am besten geeignete Fahrzeug anzubieten. Alle Baureihen sind auf die Anforderungen der Fahrer ausgerichtet, um ein hervorragendes Fahrerlebnis zu bieten, bei dem Sicherheit und Komfort im Vordergrund stehen. Eine breite Palette fortschrittlicher, digitaler und vernetzter Services, die Fuhrparkbetreiber bei der effizienten Verwaltung der Flotte unterstützen, runden die umfassende Transportlösung von IVECO ab. IVECO verfolgt seine Dekarbonisierungsstrategie mit einem Multi-Energy-Ansatz, der die Weiterentwicklung von Diesel- und HVO-, von Biomethan-, batterieelektrischen und Brennstoffzellentechnologien vorantreibt. IVECO betreibt sieben Produktionsstandorte und sieben Forschungs- und Entwicklungszentren. Mehr als 3.500 Service- und Vertriebsstützpunkte in über 160 Ländern garantieren technische Unterstützung, wo immer ein IVECO Fahrzeug im Einsatz ist. Inspiriert durch wegweisende Technologiefortschritte, Nachhaltigkeit und Design verfolgt IVECO mit dem Anspruch, der zuverlässige Partner und Komplettanbieter bei der Transformation der Transportbranche zu sein, sein Motto „Spirito in Movimento“. Weitere Informationen zu IVECO unter: www.iveco.de Weitere Informationen zur Iveco Group unter: www.ivecogroup.com

Kaufmann/-frau, Wirtschaftswissenschaftler*in als

Sachbearbeiter (w/m/d) Sales Support Key Account

Management Medium/Heavy

Standort: Unterschleißheim oder Ulm

Start: ab sofort

Ihre Aufgaben:

- Abwicklung von Key-Account-Aufträgen, von der Angebotserstellung bis zur Fakturierung
- Ansprechpartner für externe Partner (z.B. Kunden, Aufbauhersteller) und Schnittstelle zu den Fachabteilungen (z.B. Logistik, Controlling, Gebrauchtwagenabteilung, Produkt, IKA Turin)
- Koordination und Betreuung nationaler sowie internationaler Vertriebsprojekte
- Management von Rückkaufvereinbarungen (Erstellung, Portfoliomanagement)
- Erstellung und Weiterentwicklung des Vertriebsreportings
- Pflege und Aktualisierung von Kunden- und Vertragsdaten im CRM-System
- Unterstützung bei Monats-, Quartals- und Jahresabschlüssen sowie bei Fast- und Hard-Close-Prozessen (z.B. Rückstellungsmanagement)
- Verantwortung für die revisionssichere Archivierung sämtlicher Verkaufsunterlagen
- Unterstützung bei Audits, Jahresabschlüssen und internen sowie externen Prüfungen
- Organisation und Unterstützung vertrieblicher Aktivitäten, beispielsweise Messen, Kundenveranstaltungen und Vertriebsaktionen

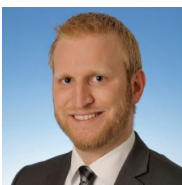
Ihr Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium bzw. kaufmännische Ausbildung mit entsprechender praktischer Erfahrung
- Vertriebserfahrung von Vorteil
- Technik- / Produktkenntnisse von Vorteil
- EDV-Kenntnisse: MS Office Programme, SAP und CRM von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse, idealerweise weitere Fremdsprachenkenntnisse (italienisch)
- Belastbarkeit, eigenständiges Arbeiten, Durchsetzungsvermögen
- Organisationsfähigkeit, schnelle Auffassungsgabe

Unsere Leistungen: Angenehmes mittelständisches Klima im internationalen Konzern Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie 30 Tagen Urlaub im Jahr Geregelte, aber flexible Arbeitszeiten Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm und vielfältige Aufstiegsmöglichkeiten Geförderte Mobilitätsangebote (Job-Rad, Job-Ticket, Mitarbeiter-Leasing für PKWs) Verschiedenste Maßnahmen zur Unterstützung der Work-Life-Balance (Sabbatical, Remote Working, Werkserholung uvm.) Zahlreiche Rabatte & Vergünstigungen über Corporate Benefits u.ä. Attraktive Betriebliche Altersvorsorgemodelle ...sowie zinsfreie Baudarlehen, Bildungsurlaub und vieles mehr

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben



IVECO Deutschland AG – Thomas Hümmer – Personalleiter Vertrieb
Edisonstr. 4 – 85716 Unterschleißheim – Telefon 08931771304
<http://karriere.iveco.de>

I V E C O
G R O U P

