

IVECO  
Drive the road of change

## Elektrisierende Job-Chancen

Die Iveco Group N.V. (MI: IVG) ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist. Jede der acht zum Unternehmen gehörende Marke ist in ihrem spezifischen Industriesektor eine treibende Kraft: IVECO, eine wegweisende Nutzfahrzeugmarke, die schwere, mittelschwere und leichte Nutzfahrzeuge entwickelt, herstellt und verkauft; FPT Industrial, ein weltweit führender Hersteller von fortschrittlichen Antriebstechnologien für Kunden in der Landwirtschaft, im Baugewerbe, in der Schifffahrt, in der Energieerzeugung und bei Nutzfahrzeugen; IVECO BUS und HEULIEZ, die Premium-, Nahverkehrs- und Reisebusmarken; Iveco Defence Vehicles für hochspezialisierte Verteidigungs- und Katastrophenschutzausrüstungen; ASTRA, ein globaler Experte für schwere Steinbruch- und Baufahrzeuge; und IVECO CAPITAL, der Finanzierungsarm der Iveco Group, der alle unterstützt. Die Iveco Group beschäftigt weltweit rund 34.000 Mitarbeiter und betreibt über 29 Produktionswerke sowie 31 Forschungs- und Entwicklungszentren. Weitere Informationen finden Sie auf der Website des Unternehmens: [www.ivecogroup.com](http://www.ivecogroup.com)

Wirtschaftswissenschaftler\*in, Vertriebler\*in als

### Gebietsverantwortlicher (w/m/d) Ersatzteilvertrieb

Gebiet: Bayern und Ostdeutschland

Start: ab sofort

Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- Sehr gute kaufmännische und technische Kenntnisse durch Ausbildung/Studium

Ihre Aufgaben:

#### • Dealer-Management

- Definieren, verhandeln und umsetzen von Sell-in- und Sellout-Zielen mit Vertragshändlern, im Einklang mit der IVECO Strategie
- Steuerung des Händler Einkaufsverhaltens bzgl.

Umsatz und Marge, bei gleichzeitiger Abverkaufs-Förderung zur Sicherung eines wirtschaftlichen Lagerbestandes.

- Beratung zur Serviceoptimierung und Verkaufsförderung insbesondere der Vertragswerkstätten wie Belieferung, Bevorratung und Besuche.
- Führen und Coachen von Ersatzteilverkäufern der Händler über Besuchsberichte und KPIs, bei Kunden, Vertragswerkstätten und Freien Werkstätten.
- Planung und Durchführung von regelmäßigen Besuchen und Meetings im eigenen Gebiet, halbjährliche Händler Status-Präsentation.

#### • **Produkt**

- Verkaufsförderung eines wachsenden zielgruppenspezifischen Angebotes: Originalteile, REMAN Austauschteile, NEXPRO, ACCESSORIES - und DIREX für Komplementärprodukte.
- Planung, Umsetzung und Erfolgskontrolle von Vertriebs- und Marketinginitiativen.
- Markt-, Preis- und Wettbewerbsbeobachtung und Reporting.

#### • **Kundenbearbeitung**

- Feststellung und Aktivierung ungenutzter Umsatzpotenziale durch Absatzzanalysen und systematische Kundenbearbeitung.
- Einsatz und Training von Bestell-, Analyse, eCommerce- und Marketing-Tools.
- Marketingpläne der Händler einfordern und Umsetzung der Aktionen nachverfolgen.

- Idealerweise Berufserfahrung in der Automobil- oder Nutzfahrzeugbranche – im Aftersales wünschenswert
- Sicherer Umgang mit den üblichen IT-Systemen (v.a. Excel & Power Point)
- Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Sichere Kommunikation bis zur Geschäftsführerebene
- Hohe Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse

**Unsere Leistungen:** Angenehmes mittelständisches Klima im internationalen Konzern Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie 30 Tagen Urlaub im Jahr Geregelte, aber flexible Arbeitszeiten Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm und vielfältige Aufstiegsmöglichkeiten Geförderte Mobilitätsangebote (Job-Rad, Job-Ticket,...) Verschiedenste Maßnahmen zur Unterstützung der Work-Life-Balance (Sabbatical, Remote Working, Werkserholung uvm.) Zahlreiche Rabatte & Vergünstigungen über Corporate Benefits u.ä. Attraktive Betriebliche Altersvorsorgemode ...sowie zinsfreie Baudarlehen, Bildungsurlaub und vieles mehr

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben



**IVECO Deutschland AG** – Thomas Hümer – Personalleiter Vertrieb  
Edisonstr. 4 – 85716 Unterschleißheim – Telefon 08931771304  
<http://karriere.iveco.de>

I V E C O  
G R O U P

