IVECO ist ein Unternehmen der Iveco Group N.V. (EXM:IVG). IVECO entwirft, produziert und vermarktet ein umfassendes Produktportfolio an leichten, mittelschweren und schweren Nutzfahrzeugen, Nutzfahrzeuge für Offroadeinsätze und Fahrgestelle für eine Vielzahl an Aufbauten. Das Produktportfolio des Unternehmens unterliegt einer ständigen Neu- und Weiterentwicklung, um jedem Kunden das für seine Einsätze am besten geeignete Fahrzeug anzubieten. Alle Baureihen sind auf die Anforderungen der Fahrer ausgerichtet, um ein hervorragendes Fahrerlebnis zu bieten, bei dem Sicherheit und Komfort im Vordergrund stehen. Eine breite Palette fortschrittlicher, digitaler und vernetzter Services, die Fuhrparkbetreiber bei der effizienten Verwaltung der Flotte unterstützen, runden die umfassende Transportlösung von IVECO ab. IVECO verfolgt seine Dekarbonisierungsstrategie mit einem Multi-Energy-Ansatz, der die Weiterentwicklung von Diesel- und HVO-, von Biomethan-, batterieelektrischen und Brennstoffzellentechnologien vorantreibt. IVECO betreibt sieben Produktionsstandorte und sieben Forschungs- und Entwicklungszentren. Mehr als 3.500 Service- und Vertriebsstützpunkte in über 160 Ländern garantieren technische Unterstützung, wo immer ein IVECO Fahrzeug im Einsatz ist. Inspiriert durch wegweisende Technologiefortschritte, Nachhaltigkeit und Design verfolgt IVECO mit dem Anspruch, der zuverlässige Partner und Komplettanbieter bei der Transformation der Transportbranche zu sein, sein Motto „Spirito in Movimento“. Weitere Informationen zu IVECO unter: www.iveco.de Weitere Informationen zur Iveco Group unter: www.ivecogroup.com

---

Zur Verstärkung unseres Teams südwestlich von München suchen wir

Kundenberater im Außendienst für leichte bis mittelschwere

Nutzfahrzeuge (m/w/d)

Standort: München

Start: ab sofort

Ihre Aufgaben:

- Akquisition und Gewinnung von Neukunden im festgelegten Verkaufsgebiet im Bereich Nutzfahrzeuge (Segmente Daily und Eurocargo)
- Aufbau von Kundenbeziehungen und Betreuung unser Kunden vor und nach der Auslieferung der Fahrzeuge
- Beratung und Vermittlung von Finanzierungs- und Leasinggeschäften
- Dokumentation im Verkäufersteuerungssystem (CRM)
- Selbstständige Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, idealerweise als Automobilkaufmann*frau mit Zertifizierung als Automobilverkäufer*in
- Berufserfahrung im Nutzfahrzeugvertrieb wünschenswert
- Technisches Grundverständnis für Fahrzeugkonfigurationen und Aufbauten
- Kenntnisse in Finanzierung/Leasing
- Gutes Verhandlungsgeschick sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Kundenorientiertes, offenes und sicheres Auftreten
- IT-Kenntnisse (CRM-Systeme, MS Office)

Unsere Leistungen: Angenehmes mittelständisches Klima im internationalen Konzern Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie 30 Tagen Urlaub im Jahr Geregelte, aber flexible Arbeitszeiten Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm und vielfältige Aufstiegs-möglichkeiten Geförderte Mobilitätsangebote (Job-Rad, Job-Ticket) Verschiedenste Maßnahmen zur Unterstützung der Work-Life-Balance (Remote Working, Werkserholung uvm.) Zahlreiche Rabatte & Vergünstigungen über Corporate Benefits u.ä. Attraktive Betriebliche Altersvorsorgemodelle …sowie zinsfreie Baudarlehen, Bildungsurlaub und vieles mehr

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben

Iveco Bayern GmbH – Antonia Leinberger – Personalreferentin
Dieselstr. 65 – 90441 Nürnberg – Telefon 0911/9660121
http://karriere.iveco.de

IVECO GROUP