

## Elektrisierende Job-Chancen

Die Iveco Group N.V. (MI: IVG) ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist. Jede der acht zum Unternehmen gehörende Marke ist in ihrem spezifischen Industriesektor eine treibende Kraft: IVECO, eine wegweisende Nutzfahrzeugmarke, die schwere, mittelschwere und leichte Nutzfahrzeuge entwickelt, herstellt und verkauft; FPT Industrial, ein weltweit führender Hersteller von fortschrittlichen Antriebstechnologien für Kunden in der Landwirtschaft, im Baugewerbe, in der Schifffahrt, in der Energieerzeugung und bei Nutzfahrzeugen; IVECO BUS und HEULIEZ, die Premium-, Nahverkehrs- und Reisebusmarken; Iveco Defence Vehicles für hochspezialisierte Verteidigungs- und Katastrophenschutzausrüstungen; ASTRA, ein globaler Experte für schwere Steinbruch- und Baufahrzeuge; und IVECO CAPITAL, der Finanzierungsarm der Iveco Group, der alle unterstützt. Die Iveco Group beschäftigt weltweit rund 34.000 Mitarbeiter und betreibt über 29 Produktionswerke sowie 31 Forschungs- und Entwicklungszentren. Weitere Informationen finden Sie auf der Website des Unternehmens: [www.ivecogroup.com](http://www.ivecogroup.com)

Zur Verstärkung unseres Teams in Südbayern suchen wir

### Kundenberater im Außendienst für leichte bis mittelschwere Nutzfahrzeuge (m/w/d)

Standort: München

Start: ab sofort

#### Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung,

#### Ihre Aufgaben:

- Akquisition und Gewinnung von Neukunden im festgelegten Verkaufsgebiet im Bereich Nutzfahrzeuge (Segmente Daily und Eurocargo)

- Aufbau von Kundenbeziehungen und Betreuung unserer Kunden vor und nach der Auslieferung der Fahrzeuge
  - Beratung und Vermittlung von Finanzierungs- und Leasinggeschäften
  - Dokumentation im Verkäufersteuerungssystem (CRM)
  - Selbstständige Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen
- ideal erweise als Automobilkaufmann\*frau mit Zertifizierung als Automobilverkäufer\*in
- Berufserfahrung im Nutzfahrzeugvertrieb wünschenswert
  - Technisches Grundverständnis für Fahrzeugkonfigurationen und Aufbauten
  - Kenntnisse in Finanzierung/Leasing
  - Gutes Verhandlungsgeschick sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
  - Kundenorientiertes, offenes und sicheres Auftreten
  - IT-Kenntnisse (CRM-Systeme, MS Office)

**Unsere Leistungen:** Angenehmes mittelständisches Klima im internationalen Konzern Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie 30 Tagen Urlaub im Jahr Geregelter, aber flexible Arbeitszeiten Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm und vielfältige Aufstiegs-möglichkeiten Geförderte Mobilitätsangebote (Job-Rad, Job-Ticket) Verschiedenste Maßnahmen zur Unterstützung der Work-Life-Balance (Sabbatical, Remote Working, Werkserholung uvm.) Zahlreiche Rabatte & Vergünstigungen über Corporate Benefits u.ä. Attraktive Betriebliche Altersvorsorgemodele ...sowie zinsfreie Baudarlehen, Bildungsurlaub und vieles mehr

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben



**Iveco Bayern GmbH** – Antonia Leinberger – Personalreferentin  
Dieselstr. 65 – 90441 Nürnberg – Telefon 0911/9660121  
<http://karriere.iveco.de>

I V E C O  
•  
G R O U P

