



Die Iveco Group N.V. (MI: IVG) ist ein weltweit führendes Unternehmen der Automobilbranche, das in den Bereichen Nutz- und Spezialfahrzeuge, Antriebstechnologien und den damit verbundene Finanzdienstleistungen tätig ist. Jede der acht zum Unternehmen gehörende Marke ist in ihrem spezifischen Industriesektor eine treibende Kraft: IVECO, eine wegweisende Nutzfahrzeugmarke, die schwere, mittelschwere und leichte Nutzfahrzeuge entwickelt, herstellt und verkauft; FPT Industrial, ein weltweit führender Hersteller von fortschrittlichen Antriebstechnologien für Kunden in der Landwirtschaft, im Baugewerbe, in der Schifffahrt, in der Energieerzeugung und bei Nutzfahrzeugen; IVECO BUS und HEULIEZ, die Premium-, Nahverkehrs- und Reisebusmarken; Iveco Defence Vehicles für hochspezialisierte Verteidigungs- und Katastrophenschutzrüstungen; ASTRA, ein globaler Experte für schwere Steinbruch- und Baufahrzeuge; und IVECO CAPITAL, der Finanzierungsarm der Iveco Group, der alle unterstützt. Die Iveco Group beschäftigt weltweit rund 34.000 Mitarbeiter und betreibt über 29 Produktionswerke sowie 31 Forschungs- und Entwicklungszentren. Weitere Informationen finden Sie auf der Website des Unternehmens: www.ivecogroup.com

Zur Verstärkung unseres Teams in Südbayern suchen wir

Kundenberater im Außendienst für leichte bis mittelschwere Nutzfahrzeuge (m/w/d)

Standort: München

Start: ab sofort

Ihre Aufgaben:

- Akquisition und Gewinnung von Neukunden im festgelegten Verkaufsgebiet im Bereich Nutzfahrzeuge (Segmente Daily und Eurocargo)

Ihr Profil:

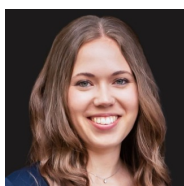
- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung,

- Aufbau von Kundenbeziehungen und Betreuung unser Kunden vor und nach der Auslieferung der Fahrzeuge
 - Beratung und Vermittlung von Finanzierungs- und Leasinggeschäften
 - Dokumentation im Verkäufersteuerungssystem (CRM)
 - Selbstständige Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen
- idealerweise als Automobilkaufmann*frau mit Zertifizierung als Automobilverkäufer*in
 - Berufserfahrung im Nutzfahrzeugvertrieb wünschenswert
 - Technisches Grundverständnis für Fahrzeugkonfigurationen und Aufbauten
 - Kenntnisse in Finanzierung/Leasing
 - Gutes Verhandlungsgeschick sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
 - Kundenorientiertes, offenes und sicheres Auftreten
 - IT-Kenntnisse (CRM-Systeme, MS Office)

Unsere Leistungen: Angenehmes mittelständisches Klima im internationalen Konzern Tarifliche Vergütung mit Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie 30 Tagen Urlaub im Jahr Geregelte, aber flexible Arbeitszeiten Ausgezeichnete Zukunftsaussichten durch internes Weiterbildungsprogramm und vielfältige Aufstiegs-möglichkeiten Geförderte Mobilitätsangebote (Job-Rad, Job-Ticket) Verschiedenste Maßnahmen zur Unterstützung der Work-Life-Balance (Sabbatical, Remote Working, Werkserholung uvm.) Zahlreiche Rabatte & Vergünstigungen über Corporate Benefits u.ä. Attraktive Betriebliche Altersvorsorgemodelle ...sowie zinsfreie Baudarlehen, Bildungsurlaub und vieles mehr

Startklar für neue Wege?

Jetzt bewerben



Iveco Bayern GmbH – Antonia Leinberger – Personalreferentin
 Dieselstr. 65 – 90441 Nürnberg – Telefon 0911/9660121
<http://karriere.iveco.de>

I V E C O
 G R O U P

